

GUIA DE IMPLEMENTAÇÃO DO MODELO DE EXECUÇÃO *inteligente*

Um guia para alcançar **50k**
de faturamento por mês com
SEU NEGÓCIO DIGITAL.

L

EXECUTORA,

Isso não é só mais um ebook qualquer, mas sim um guia com toda orientação para que você tenha **ações inteligentes** no seu **negócio** e **marca pessoal**.

Eu sempre quis abrir um material como esse mostrando **na prática** como seria possível atingir um **faturamento previsível** com meu **negócio digital**, sem deixar minha qualidade de vida.

Aqui você encontrará o caminho para se posicionar, sofisticar seu negócio e **vender serviços e mentorias de alto valor** com previsibilidade.

O meu objetivo não é só te possibilitar um aumento de faturamento, mas te ajudar a crescer e focar no que importa: **uma vida com qualidade e tempo com sua família**.

Let'sss ?

com amor, Ingridh Louise

Prazer, eu sou
INGRIDH LOUISE

Mentora e estrategista
em posicionamento de
marcas pessoais





Atuo no mercado digital há **3 anos**, e apesar de parecer pouco tempo, eu fiz nesse tempo o que muitas levam décadas para fazer.

Com o **esporte**, eu vivenciei na prática o **alto rendimento** e a **disciplina**, e não tinha como não aplicar esses pilares aqui, no digital.

Isso possibilitou que eu alcançasse um **resultado exponencial** em meu trabalho, com múltiplos 6 dígitos faturados e centenas de mulheres com as vidas e negócios transformados, tudo isso com o modelo de **execução inteligente** e tudo que entregamos na **Mentoria Marca Executora**.

Além de algumas conquistas pessoais, minha verdadeira missão está em transformar negócios de outras **empreendedoras digitais**, **sofisticando sua marca pessoal e negócio para conquistar uma agenda mais livre e lucrativa**.

COMO FUNCIONA UM MODELO
DE NEGÓCIO FOCADO EM UMA

EXECUÇÃO *inteligente*

HOJE EXISTEM 3 FORMAS DE VOCÊ
AUMENTAR SEU FATURAMENTO:

1. Vender para **mais pessoas**.
2. Vender **high ticket** (mais caro).
3. Vender **mais vezes** para o **mesmo cliente**.

Quando eu comecei no digital **eu acreditava** que precisava seguir modelos exaustivos, postar todos os dias e tudo isso em função de arrumar clientes para o meu trabalho de social media/fotógrafa/videomaker (fazia de tudo) na época.

Mas rapidamente eu percebi, que eu **não tinha escala, não tinha previsibilidade** e até consegui lotar minha agenda, mas eram clientes somente no 1:1 e **cobrando um valor bem abaixo**.

Quebrei minha cabeça por um tempo para entender como aumentar meu ticket, ter mais previsibilidade e **vender** mais, mesmo tendo **poucos seguidores**, e **investindo pouco em tráfego**.

Ao invés de buscar uma escala para atrair mais e mais pessoas, onde iria **comprometer** meu tempo com minha família, **dedicar** mais horas e muito mais esforço, eu entendi que deveria colocar todo meu foco em **vender high ticket** e foi isso que **mudou meu jogo**.





Passei de cobrar R\$ 600, R\$ 1.000 por mentorias e serviços, **para fechar contratos de R\$ 25.000.**

Fiz isso algumas vezes até passar a fazer isso **mensalmente**, e depois **semanalmente**.

Cheguei a fazer fechamentos mensais de mais de 60, 80, 100 mil reais **seguindo esse modelo.**

E não falo de faturamento da boca pra fora, eu não só cresci meu negócio, eu deleguei funções para ter mais tempo, eu ganhei mais tempo para minha família, eu comprei minha casa, eu realizei mais sonhos com meu marido. **Esse é o motivo** de querer crescer e ter mais qualidade de vida.



ESSAS FORAM AS 3 FASES QUE EU VIVI NO MEU NEGÓCIO

MUITO ESFORÇO E POUCO RESULTADO.

Agenda lotada, uma cliente atrás da outra, sempre cansada.

Fazia de tudo na minha empresa, **não delegava** nada porque queria centralizar as coisas em mim.

Vivia a falsa ideia do trabalho duro, **sem entender** que eu precisava de um trabalho inteligente.

Vendia meus serviços e mentorias de forma muito pingada e cansativa

AMARRADA NO 1:1.

Meu modelo de negócio era **apenas** de mentorias e serviços individuais que me faziam passar horas em reuniões **sem fazer ideia** em como escalar, isso me dava uma agenda totalmente **lotada**, **sem liberdade de fazer mais meus horários**.

FALTA DE PREVISIBILIDADE FINANCEIRA.

Tinha meses que a empresa ia bem, outros nem tanto, e **essa oscilação me tirava o sono**, eu ficava sempre amarrada em captar mais e mais clientes, **sem ter um fluxo de caixa ativo**.



EU ME ENCONTRAVA ASSIM...

- **Muito esforço**, trabalho duro, **pouco resultado**.
- **Não me sentia confiante** para subir o meu ticket.
- **Não tinha previsibilidade** e muito menos fluxo de caixa.
- **Não fazia ideia** do caminho para crescer sem tomar mais meu tempo.

VOCÊ TEM VIVIDO ALGO SIMILAR NO SEU NEGÓCIO?

Tudo mudou quando
eu decidi implementar
**UM MODELO
DE EXECUÇÃO
INTELIGENTE**

HOJE MINHA EMPRESA ESTÁ ASSIM:

- Previsibilidade de **50k mensais todos os meses**, mesmo com poucos seguidores
- **Time enxuto** me ajudando com entregas operacionais
- Clientes que pagam **10, 15 e 25 mil** só para estarem comigo.
- **Liberdade de tempo** para trabalhar apenas no período da tarde e poder tirar férias quando eu quiser, pois o negócio **não depende só de mim**.

Mas essa realidade já pareceu muito distante pra mim, eu achava que era impossível eu mudar todo meu negócio durante um ano, mas a verdade é: **decisões decidem destinos**.

TER SOFISTICADO MEU NEGÓCIO E
APLICADO UMA EXECUÇÃO INTELIGENTE FOI

o que mudou tudo.

Aqui está uma panorama de
ações inteligentes que realizei:

IMPLEMENTEI FUNIS DE VENDAS.

SOFISTIQUEI MEU NEGÓCIO

DELEGUEI FUNÇÕES PARA SAIR DO OPERACIONAL

ME POSICIONEI PARA CLIENTES QUALIFICADOS

ESTRUTUREI UMA OFERTA DE ALTO VALOR

A realidade é que se você parar de trabalhar duro
E FOCAR EM UMA EXECUÇÃO INTELIGENTE,
assim como eu, **seu negócio** pode ir para **outro**
patamar nos próximos 6 meses.

& É ISSO QUE EU VOU TE ENSINAR,
o modelo execução inteligente

O QUE É *Execução* INTELIGENTE?

A **Execução Inteligente** é uma metodologia desenvolvida para sofisticar sua marca pessoal e **escalar seu negócio para 50k mensais ou mais**, impulsionando serviços e mentorias de alto valor.

Esse modelo integra todos os pilares fundamentais, focando exclusivamente no que gera resultados concretos e consistentes.

Aqui estão os **4 pilares** que sustentam essa metodologia:

Produto
& serviço

Conteúdos
de **atração** e
conversão

Posicionamento
Inteligente

Funis de alta
performance

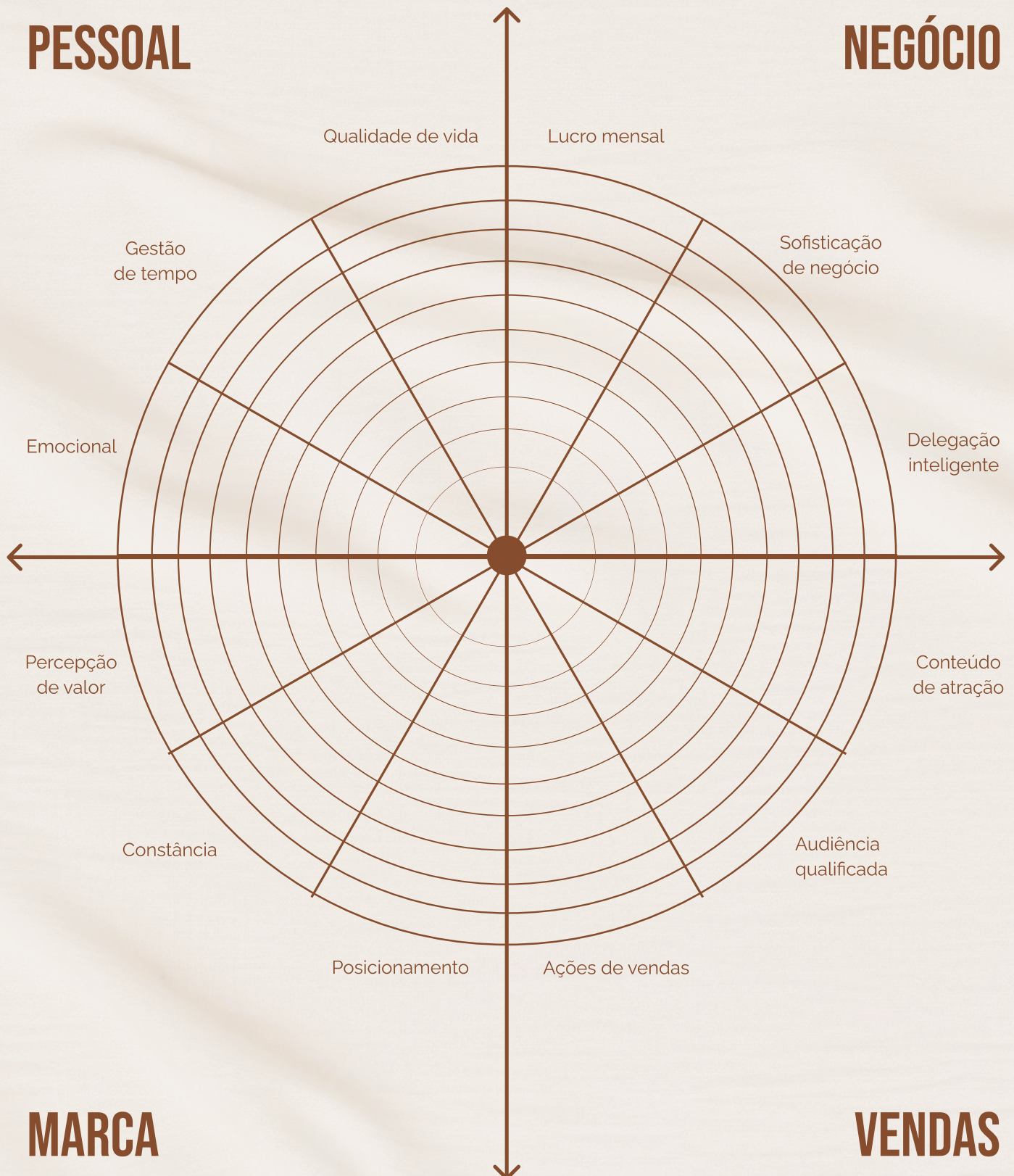
Mentalidade *executora*

Com esses pilares, a **Execução Inteligente** transforma negócios em ecossistemas eficientes e focados em resultados.

Se você está começando, siga esse modelo: evite processos complexos ou desgastantes e foque em um produto ou serviço de alto valor, aplicando a Execução Inteligente em cada pilar da sua marca e negócio.

Roda da *Execução* INTELIGENTE

Para entender onde você está vamos fazer o exercício da Execução inteligente. Esse exercício é bem parecido com a Roda da Vida, mas aplicada ao seu negócio. **Preencha de acordo com a nota que você atribui para cada área da sua empresa. Vamos lá?**



Esse **modelo de negócio** visa vender produtos e serviços DE ALTO VALOR EM ESCALA, garantindo MAIOR LUCRO E PREVISIBILIDADE, **respeitando** a sua qualidade de vida e aquilo que é *prioridade.*

Pense agora **como você gostaria que seu negócio estivesse daqui a 12 meses** em cada um dos pilares dessa roda.

Se pergunte o **real motivo** para fazer dar certo...

Você se sente mais realizada, cumprindo seu propósito e como mais leveza de vida, não é mesmo?

Imagine como a sua agenda seria **mais livre e lucrativa.**



PASSO 1 | REAJUSTE DE POSICIONAMENTO

Não adianta reclamar que as pessoas pedem desconto e **não enxergam valor na sua entrega**, a sua postura profissional, comunicação, imagem, identidade visual fazem parte da sua **estratégia de percepção de valor** e do seu **movimento de marca**.

É a **base**.

ANALISE COMO ESTÁ HOJE:

Sua identidade visual de conteúdos, fontes, cores e coerência visual.	Seu diferencial de mercado.
Sua imagem e postura profissional	Sua proposta única de valor.
Sua oratória e fala.	Se você defende suas ideias, crenças e inimigo comum



PASSO 2 | DEFINA SEU CLIENTE PERFEITO

NEM TODO MUNDO QUE ESTÁ NA SUA AUDIÊNCIA É O SEU CLIENTE IDEAL.

Se você já tivesse aprendido a **jogar esse jogo**, não estaria reclamando de cliente desqualificado querendo saber mais sobre o seu serviço.

POR ISSO, ENTENDA ESSES PONTOS PARA DEFINIR SEU CLIENTE PERFEITO:

- **Necessidade:** O quanto seu cliente realmente depende do que você oferece? Qual é a relevância dessa solução para a vida dele? Ele precisa perceber o impacto positivo que seu produto ou serviço pode trazer para sua realidade.
- **Nível de consciência:** Seu cliente ideal deve estar preparado para assimilar o que você ensina. É essencial que ele compreenda o valor e a transformação que seu conhecimento pode proporcionar em sua vida.
- **Capacidade de pagamento:** O cliente de alto padrão precisa reconhecer o valor da sua oferta e, além disso, estar financeiramente apto a investir nos seus serviços e mentorias.

PASSO 3 | PRECIFICAÇÃO E OFERTA

SE VOCÊ ESTÁ FATURANDO MENOS DO QUE PODERIA, pode ter certeza que **há algo de errado** na **sua oferta**. Para refiná-la, considere *analisar esses pontos:*

- **Empilhamento:** Os seus entregáveis precisam gerar desejo e aumentar a percepção de valor. **O que você pode entregar** para o seu cliente que irá **facilitar a vida dele** e **aumentar** seus resultados?
- **Precificação:** A escala pode sim vir no volume, mas ela também vem quando você sabe precificar o seu produto ou serviço da forma correta. **Quanto maior** for o seu ticket, **mais rápido** você chegará aos 50k de faturamento no mês.
- **Benefícios:** Comunicar **claramente** os benefícios do seu produto ou serviço é **fundamental** para atrair e converter clientes potenciais;
- **Percepção de Valor:** Investir na **educação** do cliente para aumentar o seu nível de **consciência** sobre o valor de tudo que entrega.



PASSO 4 | IMPLEMENTE FUNIS

Não existe negócio saudável que **dependa** DE UMA ÚNICA ESTRATÉGIA DE *VENDAS*.

Uma mudança de mercado, um lead mais caro, uma campanha que não dá certo e **você está fora do jogo**.

O MAIS INTELIGENTE
É *diversificar* AS
FORMAS COMO VOCÊ
PROSPECTA OS SEUS
CLIENTES.





COMO EXEMPLO, VOU TE MOSTRAR AQUI ALGUNS DOS
FUNIS QUE EU ENSINO COM MAIOR PROFUNDIDADE
NA MARCA EXECUTORA, MINHA MENTORIA EM GRUPO:

Social selling:

Baseado em conexão e condução inteligente no direct.

Funil fire:

Uma antecipação para gerar um pico de vendas no seu negócio.

Story único:

Um único story capaz de gerar mais volume para o comercial.

Aula inteligente:

Uma estratégia para aumentar o tempo de tela e convencer seu cliente.

Dentro da Marca Executora, você
APRENDE A ESTRUTURA COMPLETA
para **implementar** cada um deles.

Para saber mais sobre a **Marca Executora**, [clique aqui](#).



[TOQUE AQUI PARA ASSISTIR](#)

ESTUDO DE CASO: *Isadora Garbin*

Agora quero te mostrar **um caso real** que conseguiu **alcançar 30K** implementando *o modelo execução inteligente.*



AMANDA B.

Faturou **30 mil reais** com mentorias.

Especialista em posicionamento e
mentora de mulheres

Amanda Bassi

Olá, meu nome é Amanda Bassi. Desde que entrei na Mentoria Marca Executora, meu negócio cresceu de forma significativa, trazendo-me segurança e confiança para vender minhas mentorias. Como resultado, alcancei um faturamento de R\$30.000. Acredito que a Ingrid entrega de forma leve, aplicando o passo a passo com clareza. Super indico para todas as mulheres que desejam um acompanhamento mais próximo e aumentar suas vendas.

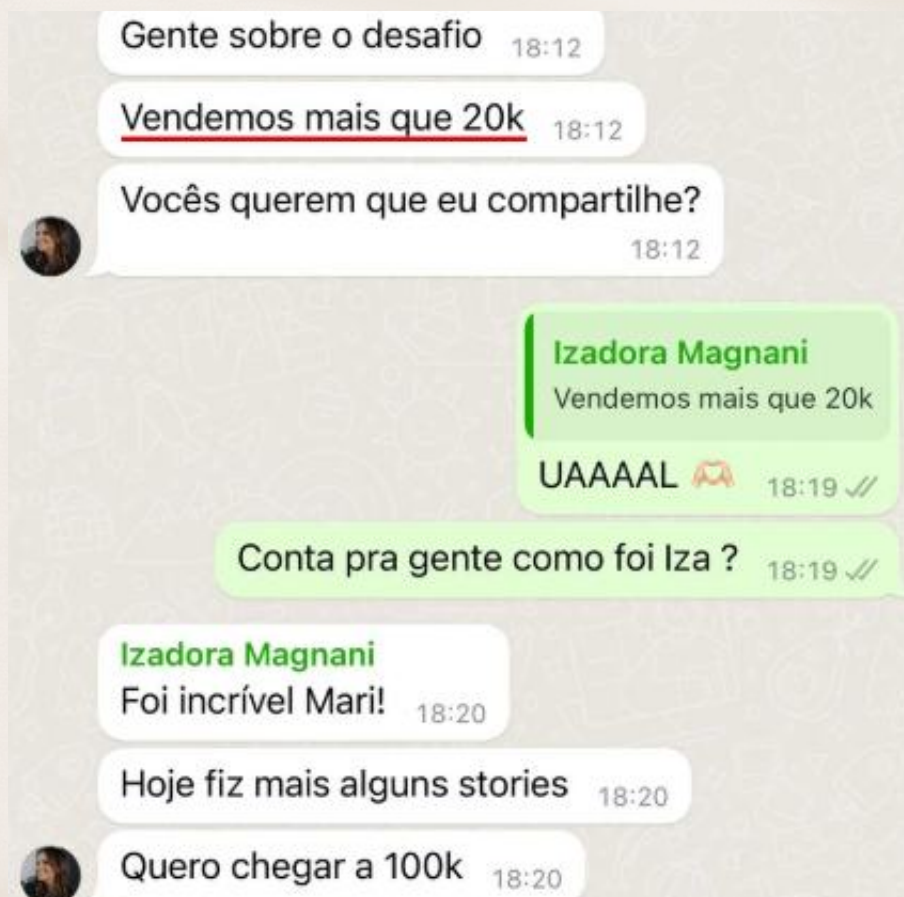
14:19



IZADORA

Designer e especialista em branding

Com duas estratégias de
implementação faturou mais de 20k.



TATI MATTOS

Consultora de Imagem, faturou
R\$ 20.000 com sua primeira mentoria



Se você chegou até aqui e percebeu que **sozinha é muito mais difícil**, eu e o meu time **queremos te auxiliar** da melhor forma

A CRESCER SEU NEGÓCIO E REALIZAR SEUS SONHOS.

Não tenha medo de crescer.

Não tenha medo do investimento.

Se algo está ruim na sua empresa, saiba que **você precisa sim de algum investimento.**

E conte com ajuda de **quem entende** para isso!
EU E MEU TIME ESTAREMOS COM VOCÊ.



EXECUTORA,

se você chegou até aqui, você pode **começar hoje mesmo**, com o **meu acompanhamento** e do **time** da

MARCA EXECUTORA

a **implementar uma execução inteligente** na sua marca e negócio e **alcançar um novo patamar de faturamento**.

Toque no botão abaixo e **entre em contato** com o meu time para conhecer mais como podemos te **acompanhar** nessa jornada.

ENTRE EM CONTATO COM MEU TIME AQUI